

- [Hvad er flex leasing?](#)
- [Hvornår kan det betale sig at flex lease?](#)
- [Hvad er den økonomiske forskel på køb og flex leasing?](#)
- [Kan kunden selv levere en bil?](#)
- [Hvad nu hvis jeg selv har købt en bil i Tyskland og kører på tyske plader?](#)
- [Hvad betyder det økonomisk for leasingtager?](#)
- [Hvad med forsikring?](#)
- [Hvad er forskellen på flex leasing og privat leasing?](#)
- [Hvordan kommer jeg af med bilen efter leasingperioden?](#)
- [Hvad nu hvis jeg fortryder, og vil ud af flex leasing aftalen?](#)
- [Hvorfor er der ikke nogen månedlige ydelser?](#)

Hvad er flex leasing?

I korte træk drejer flex leasing (også kaldet 1 % og punktleasing) sig om, at man kun betaler dansk afgift i den tidsperiode man ønsker at køre og derved undgår en stor kapitalbinding.

Dette betyder konkret, at man kun betaler et beløb, som svarer til ca. 1,5 % pr. måned af den totale beregnede registreringsafgift, i stedet for 180 % som man normalt betaler i afgift for en dansk bil.

Ved brug af denne metode, er bilerne nemmere at sælge efter endt leasing periode, da der ikke er afgift tilbage i bilen. Det betyder også, at man uden besvær kan sælge bilen i udlandet, hvor der er et meget større køberklientel.

Samtidig giver det også muligheden for at indfri restafgiften i den pågældende bil minus den allerede betalte afgift, hvis man efter endt flex leasing ønsker at købe bilen på normal vis.

Hvornår kan det betale sig at flex lease?

Flex leasing er mest velegnet til dyre biler, motorcykler og autocampere, hvor afskrivningen er meget stor. Man kan sige, at jo dyrere bil man vælger, jo mere sparer man i forhold til tilsvarende bil købt med fuld afgift.

Ligeledes er det også meget attraktivt at flex lease på gule plader – både til firmaer og private.

Hele besparelsen ligger i afskrivningsgrundlaget, som ved flex leasing ca. er 30–50 % af tilsvarende bil med fuld afgift.

Hvad er den økonomiske forskel på køb og flex leasing?

Eksempel ved køb af bil:

En kunde køber eksempelvis en ny Mercedes-Benz til f.eks. kr. 1.100.000. Kunde ønsker at sælge bilen efter 12 mdr. og 30.000 km. Forventet salgspris efter de 12 mdr. og 30.000 km er ca. kr. 800.000.

Afskrivninger på bilen: kr. 300.000.

Samlede udgifter for at eje bilen i afskrivning på 12 mdr. = kr. 300.000.

Dette svarer til en udgift på 25.000 kr./mdr.

Eksempel ved Flex-Leasing af bil:

Kunden Flex-Leaser samme bil igennem Nordic Flex Leasing AB. Bilens pris uden afgift og uden moms er kr. 300.000. Registreringsafgiften i 12 mdr. er ca. kr. 100.000.

Depositum + leasing udgifter til Nordic Flex Leasing er kr. 325.000. Forventet salgspris efter de 12 mdr. og 30.000 km er ca. kr. 220.000.

Samlede udgifter inkl. afgift for perioden, afskrivninger, leasingydelser er kr. 205.000.

Dette svarer til en udgift på 17.000 kr./mdr.

Besparelse ved Flex-Leasing igennem Nordic Flex Leasing AB = 95.000 Kr.

Dette svarer til en besparelse på ca. 8.000 kr./mdr.

Kan kunden selv levere en bil?

Hvis du selv har fundet en bil fra et andet EU land uden afgift, køber vi den for dig samtidig med, at vi udarbejder en leasingaftale.

Hvad nu hvis jeg selv har købt en bil i Tyskland og kører på tyske plader?

Kommer du selv med bilen, køber vi den af dig, til den pris, vi aftaler. Samtidig med købet udarbejder vi en leasingaftale for den periode, du ønsker at køre i bilen på flex leasing.

Hvad betyder det økonomisk for leasingtager?

Det betyder, at der ikke afskrives på den høje registreringsafgift, men at der kun afskrives på bilens værdi uden afgift, ca. 1/3 af prisen, og det er her, man kan spare mange penge.

Hvad med forsikring?

Vi kan tilbyde en meget prisbillig forsikringer fordi bilen "kun" er forsikret for den reelle værdi, og ikke hvad den koster med fuld dansk afgift. Det eneste krav vi har, er, at man er over 25 år gammel og der er monteret en GPS/satellitovervågning i bilen – dette er med i forsikringen og vores tilbud.

Hvad er forskellen på flex leasing og privat leasing?

Den store forskel er måden den danske afgift bliver beregnet på.
Ved privat leasing betaler man 180 % registreringsafgift på bilen inden bilen indregistreres.
Ved flex leasing betaler man ca.1,5 % registreringsafgift pr. mdr., man ønsker at køre i bilen.

Hvordan kommer jeg af med bilen efter leasingperioden?

Bilen kan frit sælges i alle lande, da der ikke er noget afgift i bilen efter leasing perioden.
Det vil sige, at man heller IKKE kun er begrænset til kun at kunne sælge sin bil i Danmark.

Muligheder efter endt leasing:

Vi sælger bilen for dig til en af vores kunder.
Du finder en køber til bilen, præcist som hvis det var din egen bil, du ville sælge.
Bilen byttes eller sælges til én, der ønsker at køre flex leasing.
Bilen sælges i udlandet, hvor der er et større køberklientel.
Bilen sælges i Danmark med fuldavgift, hvor restafgiften betales.
Leasingkontrakten forlænges.

Hvad nu hvis jeg fortryder, og vil ud af flex leasing aftalen?

Alle flex leasing aftaler kan opsiges med 1 måneds varsel, gældende for begge parter, og i aftalevilkårene fremgår det tydeligt, at den forudbetalte afgift og forsikring returneres for den resterende leasingperiode.

Hvorfor er der ikke nogen månedlige ydelser?

For at undgå unødvendig administration, har vi valgt at opkræve alle ydelser og gebyrer ét år frem den dag begge parter underskriver flex leasing aftalen.

Dette betyder samtidig, at vi kan holde vores gebyrer i bund.
